https://www.sf.com/job/junior-account-manager-industrial-software-solutions/

Junior Account Manager Industrial Software Solutions (m/w/d)

Dein Job

- Du sprichst proaktiv Neu- und Bestandskunden für unseren B2B Vertrieb von Softwarelösungen und -projekten in den Bereichen Computer-Aided Design (CAD) und Product Lifecycle Management (PLM) an.
- Du ermittelst den notwendigen Bedarf an unseren Produkten, sowie potenzielle Projekte, für deren weitere vertriebliche Betreuung Du während der gesamten Projektlaufzeit verantwortlich bist.
- Du nutzt Business-Plattformen, sowie den Besuch nationaler und internationaler Messen, um unser Unternehmen zu repräsentieren, geschickt neue Kontakte zu knüpfen und Kunden zu gewinnen.
- Im Rahmen des Vertriebsprozesses organisierst Du Produktpräsentationen und Workshops mit den Kunden, erstellst Angebote und fasst diese nach bis hin zum Vertragsabschluss.
- Die Aktualisierung und Pflege der Kundendaten in unserem CRM-System, sowie das regelmäßige Reporting sind wichtige Bestandteile Deiner Arbeit.

Deine Benefits

- Flexible Arbeitszeitmodelle mit Option auf Mobile Work
- 32 Tage Jahresurlaub
- Langfristige Perspektive mit spannenden Aufgaben
- Starkes und offenes Team
- Viele Möglichkeiten zur Mitgestaltung
- Freiraum für persönliche und berufliche Entwicklung
- Modernes, großzügiges Büro mit toller Dachterrasse und Strandkorb
- Regelmäßige Events
- Viele, attraktive Benefits – kostenlose Getränke, Essensvergünstigung, Fitness, kostenfreies Parken u.v.m.

Dein Know-how

- Ein technisches oder kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung hast Du erfolgreich abgeschlossen und ggf. erste Erfahrungen im Vertrieb von Softwarelösungen und -projekten sammeln können. Erfolg treibt Dich an und unsere Technologien begeistern Dich.
- Du verfügst über ein gutes technisches Verständnis und arbeitest Dich gerne in verschiedene komplexe Themen ein, um die Herausforderungen unserer Kunden zu verstehen.
- Du kommunizierst gerne und Du hast Freude daran eigeninitiativ neue Kontakte zu knüpfen.
- Du überzeugst durch Deine ziel- und kundenorientierte Gesprächsführung, einem erfolgreichen Beziehungsmanagement und einem guten Maß an Empathie.
- Als Teamplayer bringst Du Lernfreude, Organisationsstärke und Ehrgeiz

Software Factory GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Arbeitsbeginn
01.05.2024

Vertragsart
unbefristet

Standort
Parkring 57-59, 85748, Garching, München, Deutschland

Veröffentlichungsdatum
08.04.2024

mit. Deine offene Einstellung ermöglicht den berühmten Blick über den Tellerrand.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, sowie eine grundlegende Reisebereitschaft sind für Dich selbstverständlich.

Deine Ansprechpartnerin

Lena Full
Human Resources
Parkring 57 – 59
D-85748 Garching b. München
Telefon: 089 – 323501 – 17
jobs@sf.com
www.sf.com