

JUNIOR SALES MANAGER (M/W/D)

CAD / PLM SOFTWARE SOLUTIONS

Wir sind einer der Innovationsführer, wenn es um die Digitalisierung der Fertigungsindustrie in den Branchen Automobil, Medizintechnik, Luft- und Raumfahrt und dem Zukunftsmarkt Maschinen- und Anlagenbau geht! Wir brennen für innovative Technologien wie 3D CAD, PLM, IIoT Smart Connected Systems, Virtual/Augmented Reality, Digital Twin und Industrie 4.0 und wollen die digitale Zukunft der Industrie vorantreiben und mitgestalten. Von uns entwickelte Add-On Produkte zu den PTC Lösungen (Creo und Windchill) machen Arbeitsabläufe unserer Kunden leichter und sicherer und verbessern dabei ihre Wirtschaftlichkeit. Auch individuelle Industrie-Lösungen und unternehmensweite Prozesse realisieren wir in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden in Deutschland, Europa und weltweit.

Unser Erfolg aus über 28 Jahren Unternehmensbestehen bestärkt uns in unserer Mission. Mit dem B2B-Vertrieb der PTC PLM-Lösung Windchill und unseren Add-Ons für das 3D CAD System Creo wollen wir diesen weiter ausbauen. Werde Teil unseres starken Vertriebsteams bestehend aus einem Sales Manager, einem Applikationsingenieur, Marketing und unserer Entwicklung und gestalte mit uns die digitale Transformation der Fertigungsindustrie.

Dein Job:

- Du übernimmst von Anfang an Verantwortung und baust transparente Vertriebsprozesse im B2B-Vertrieb der PTC PLM-Lösung Windchill und unseren Add-Ons für das 3D CAD System Creo auf.
- Am Telefon, im persönlichen Termin oder beim Besuch von Messen und Veranstaltungen gewinnst Du geschickt und proaktiv Neukunden und pflegst bereits bestehende Kundenbeziehungen.
- Du ermittelst den notwendigen Bedarf an unseren Produkten sowie potenzielle Projekte, für deren weitere vertriebliche Betreuung Du verantwortlich bist.
- In Produktpräsentationen überzeugst Du erfolgreich Kunden. Du erstellst Angebote und fasst diese nach bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss.

Dein Know-how:

- Du hast ein technisches oder kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich absolviert und verfügst bestenfalls über erste Erfahrungen im Vertrieb. Erfolg treibt Dich an und unsere Technologien begeistern Dich.
- Du bist kreativ, empathisch und kommunikationsstark und hast keine Scheu unsere Produkte und Lösungen Kunden zu präsentieren, denn Du willst Menschen begeistern! Ausgeprägte soziale Kompetenzen begründen Dein erfolgreiches Beziehungsmanagement.
- Als Teamplayer bringst Du Lernfreude, Organisationsstärke und Ehrgeiz mit. Deine offene Einstellung ermöglicht den berühmten Blick über den Tellerrand.

- Du verfügst über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse und bist reisebereit.

Das bieten wir Dir:

- Flexible Arbeitszeitmodelle mit Option auf Home Office - damit Job und Privatleben gut zusammenpassen!
- 30 Tage Jahresurlaub - damit Du Dich ausreichend erholen kannst!
- Langfristige Perspektive mit spannenden Aufgaben - plane Deine Zukunft mit Software Factory!
- Starkes und offenes Team - das bunte WIR ist uns wichtig!
- Aktiv mitarbeitende und unterstützende CEO's - gute Zusammenarbeit hat höchste Priorität!
- Viele Möglichkeiten zur Mitgestaltung - mache Software Factory zu Deinem Unternehmen!
- Freiraum für persönliche und berufliche Entwicklung - wir schauen gemeinsam wohin es geht!
- Modernes, großzügiges Büro mit toller Dachterrasse und Strandkorb - Fühl Dich wohl bei uns!
- Regelmäßige Events - hier grillt der Chef fürs Team!
- Viele, attraktive Benefits - kostenlose Getränke, Essensvergünstigung, Fitness, kostenfreies Parken u.v.m.

Lust bekommen bei uns mitzuwirken?

Wir sind gespannt auf Deine Bewerbung an jobs@sf.com.



YOUR **PARTNER FOR DIGITAL TRANSFORMATION**

SOFTWARE FACTORY GmbH | Human Resources | Frau Katharina Klotz | Parkring 57-59 | 85748 Garching b. München | T +49 89 323 501-17 | jobs@sf.com | www.sf.com