**SOFTWARE** FACTORY GMBH

THINK IT
THINK SF

# JUNIOR INSIDE SALES MANAGER (M/W/D)

## FÜR B2B SOFTWARE

Wir sind einer der Innovationsführer und Treiber der Digitalisierung der Fertigungsindustrie in den Branchen Automotive, Medizintechnik, Luft- und Raumfahrt und dem Zukunftsmarkt Maschinen- und Anlagenbau! Für innovative Technologien wie 3D CAD, PLM, IIoT, Smart Connected Systems, Virtual/Augmented Reality, Digital Twin und Industrie 4.0 brennen wir und wollen die digitale Zukunft der Industrie vorantreiben und mitgestalten. Dabei machen wir Arbeitsabläufe unserer Kunden leichter und sicherer und verbessern dadurch ihre Wirtschaftlichkeit.

### Dein Job:

- Du begeisterst proaktiv Neukunden im B2B Vetrieb für unser Software-Produktportfolio sowie das unserer Partner und generierst potentielle Digitalisierungsprojekte im Bereich der Konstruktion und Fertigung unserer Kunden.
- Die Leadgenerierung durch Sales Kampagnen, der Auf- und Ausbau einer Sales Pipeline und die Weiterentwicklung unseres B2B-Kundenstamms gehören zu Deinen Aufgaben und sind eine wichtige Basis für unser kontinuierliches Wachstum.
- Im Rahmen des Vertriebsprozesses überzeugst Du Kunden von unseren Lösungen in Webcasts und Videocalls, erstellst individuelle Angebote und fasst diese nach bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- Die Aktualisierung und Pflege der Kundendaten in unserem CRM-System sowie das regelmäßige Reporting sind wichtige Bestandteile Deiner Arbeit.

### Dein Know-how:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung im IT / Softwareumfeld oder ein technisches oder betriebswirtschaftliches Studium, bspw. mit Schwerpunkt Informatik oder Maschinenbau erfolgreich abgeschlossen. Alternativ überzeugst Du mit einschlägiger Berufserfahrung.
- Du verfügst über ein gutes technisches Verständnis und arbeitest Dich gerne in verschiedene komplexe Themen ein, um die Herausforderungen unserer Kunden zu verstehen. Erfolg treibt Dich an und unsere Technologien begeistern Dich.
- Du kommunizierst auch auf CEO-Ebene professionell und hast Freude daran eigeninitiativ neue Kontakte zu knüpfen. Dabei überzeugst Du durch Deine ziel- und kundenorientierte Gesprächsführung, einem erfolgreichen Beziehungsmanagement und einem guten Maß an Empathie.
- Als Teamplayer bringst Du Organisationsstärke und Ehrgeiz mit und wagst gerne den berühmten Blick über den Tellerrand.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sind für Dich selbstverständlich.

### Das bieten wir Dir:

- Flexible Arbeitszeitmodelle mit Option auf Mobile Office - damit Job und Privatleben gut zusammenpassen!
- 32 Tage Jahresurlaub - damit Du Dich ausreichend erholen kannst!
- Langfristige Perspektive mit spannenden Aufgaben - plane Deine Zukunft mit Software Factory!
- Starkes und offenes Team - das bunte WIR ist uns wichtig!
- Aktiv mitarbeitende und unterstützende CEOs - gute Zusammenarbeit hat höchste Priorität!
- Viele Möglichkeiten zur Mitgestaltung - mache Software Factory zu Deinem Unternehmen!
- Freiraum für persönliche und berufliche Entwicklung - wir schauen gemeinsam wohin es geht!
- Modernes, großzügiges Büro mit toller Dachterrasse und Strandkorb - Fühl Dich wohl bei uns!
- Regelmäßige Events - hier grillt der Chef fürs Team!
- Viele, attraktive Benefits - kostenlose Getränke, Essensvergünstigung, Fitness, kostenfreies Parken u.v.m.

### Du hast Lust, Teil unseres Teams zu werden?

Wir sind gespannt auf Deine Bewerbung an jobs@sf.com.

SOFTWARE FACTORY

YOUR **PARTNER** FOR **DIGITAL TRANSFORMATION**

Human Resources | Frau Lena Full | Parkring 57-59 | 85748 Garching b. München | T +49 89 323 501-17 | jobs@sf.com | www.sf.com